

# Sécuriser les risques achats

Maîtriser les risques et établir une stratégie d'achat irréprochable

NEW

À l'issue de cette formation, vous aurez acquis les réflexes fondamentaux pour sécuriser vos achats.

## PROGRAMME

### Établir la cartographie des risques liés à ses achats

- Connaître les périmètres et facteurs de risque : famille, impact, enjeu, temps, action.
- Rattacher les risques liés à ses propres achats aux 4 groupes de risques à l'achat : juridiques, opérationnels, d'image et financiers.
- **Atelier individuel** : établir sa cartographie des risques d'achat.

### Prioriser les risques liés à l'achat pour préserver ses ressources

- Définir ses objectifs et contraintes d'achat pour identifier les risques liés.
- Mesurer l'impact, la criticité et la probabilité de ses risques.

- **Atelier** : déterminer les risques achats à traiter en priorité.

### Définir la bonne stratégie d'achat pour limiter les risques

- Estimer les enjeux financiers de l'achat.
- Rapprocher les enjeux financiers et les risques liés à l'achat.
- Dédire et élaborer la stratégie adéquate.

### Prévenir les risques juridiques achats

- Maîtriser les fondamentaux du droit des contrats et des achats.
- Rédiger un contrat gagnant-gagnant.
- Respecter et faire exécuter les obligations mutuelles.

- **Atelier pratique** : identifier et préparer les clauses importantes de son contrat d'achat.

### Préserver ses intérêts des situations à risque

- Mettre un terme à un contrat en toute sécurité juridique.
- Maîtriser les clauses à risque.

## MODULES DISTANCIELS

- **E-quiz** en amont/aval de la formation.

## PERFECTIONNEMENT

Code : SECUBUY

🕒 2 jours - 14 heures

💰 Prix HT : 1350 € (repas inclus)

## OBJECTIFS

- Identifier les risques liés à l'achat
- Connaître leurs impacts juridiques et les fondamentaux du droit des achats
- S'approprier les méthodes et les mécanismes pour se protéger

## PRÉREQUIS

Avoir une expérience d'achats

## PUBLIC CONCERNÉ

Acheteurs, responsables achats, directeurs achats, toute personne amenée à négocier à l'achat.

## PLANNING

Paris

8 - 9 avril 2019

3 - 4 juin 2019

24 - 25 octobre 2019

18 - 19 décembre 2019