



35 rue du Louvre
75002 Paris

PARCOURS METIER

Manager commercial (C20CERTIFDV2)

Dossier à retourner complété à : serviceclient@abilways.com

VOTRE CANDIDATURE

VOTRE CIVILITÉ

Nom :
Prénom :
Lieu de naissance* :

Nom de jeune fille* :
Date de naissance* : JJ/MM/AAAA

*Données exigées par l'organisme certificateur

VOTRE SITUATION ACTUELLE

- Salarié ou agent de la fonction publique
- Indépendant ou entrepreneur
- Demandeur d'emploi ou reconversion

Vos coordonnées professionnelles

Fonction :
Entreprise :
Adresse :
Ville :
Code postal :
Email professionnel :

Ancienneté dans la fonction :
 0 – 1 an
 1 – 5 ans
 5 – 10 ans
 + de 10 ans

Tél. :

Vos coordonnées personnelles

Adresse :
Ville :
Code postal :
Email personnel :

Tél. :

VOTRE FORMATION INITIALE

Vos diplômes

- Aucun diplôme
- Brevet des collèges
- CAP / BEP
- BP (bac professionnel) / BAC / BT (bac technologique) / DAEU (Diplôme d'accès aux études universitaires)
- DEUG/BTS/DUT/DEUST
- Autre / Pouvez-vous préciser :
- Licence / Licence professionnelle / BUT
- Maîtrise / Master I / Bachelor
- Diplôme 3ème cycle / Master II
- Doctorat

VOS FORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

Avez-vous déjà suivi d'autres formations dans le domaine de la formation demandée ?

OUI NON

Si OUI pouvez-vous préciser :

Titre de la formation	Organisme de formation	Année
.....
.....
.....

VOTRE EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

Date	Société	Fonction exercée	Secteur d'activité
JJ/MM/AA
JJ/MM/AA
JJ/MM/AA
JJ/MM/AA
JJ/MM/AA

VOS MOTIVATIONS

Décrivez les compétences que vous souhaitez acquérir, les objectifs que vous souhaitez atteindre à court et à moyen terme à l'issue de la formation, le projet professionnel que vous comptez créer ou développer...

Décrivez vos motivations ...

Est-ce une formation demandée par votre employeur ?

OUI NON

VOTRE FINANCEMENT ENVISAGÉ

Plusieurs réponses possibles

- CPF Employeur OPCO Pôle emploi
 Région Association transition pro Auto-financement

Domaines	Vos attentes				Votre expérience			
	0	1	2	3	0	1	2	3
Retrouvez le programme de la formation sur le site https://www.ism.fr/formation/manager-commercial								
Module 1 : Manager son équipe commerciale								
Personnaliser son style de management selon son équipe commerciale	<input type="checkbox"/>							
Comprendre et encadrer son équipe commerciale efficacement	<input type="checkbox"/>							
Agir pour conduire son équipe commerciale vers la performance	<input type="checkbox"/>							
Module 2 : Bâtir sa stratégie commerciale, construire son plan d'action commercial et piloter son activité								
Développer la stratégie de sa démarche commerciale	<input type="checkbox"/>							
Organiser son portefeuille clients et sa répartition commerciale	<input type="checkbox"/>							
Construire son plan d'action commercial	<input type="checkbox"/>							
Piloter son plan d'action commercial	<input type="checkbox"/>							
Module 3 : Stimuler la performance et la motivation de son équipe commerciale								
Coaching individuel : développer le potentiel de ses commerciaux	<input type="checkbox"/>							
Coaching collectif : soutenir la performance de l'équipe commerciale	<input type="checkbox"/>							
Allier coaching et performance commerciale	<input type="checkbox"/>							

BILAN DE POSITIONNEMENT PRÉALABLE

Date : JJ/MM/AA

Nom du conseiller pédagogique :

Candidature validée

OUI

Avec réserve*

Candidature refusée*

*MOTIVATIONS

Compléter ...

ACTION(S) PROPOSÉE(S) POUR LE CANDIDAT

Compléter ...

UNIQUEMENT POUR LES FINANCEMENTS PAR TRANSITIONS PRO ET POLE EMPLOI :

FORMATION

Initiale

Continue

Compléter ...

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES EN LIEN AVEC LE METIER VISÉ

Compléter ...

QUALITÉS / APTITUDES EXISTANTES ET TRANSFÉRABLES PAR RAPPORT AU MÉTIER CIBLE

Compléter ...

CONNAISSANCES GÉNÉRALES / TRANSVERSES

Compléter ...

CONNAISSANCES TECHNIQUES / MÉTIER

Compléter ...

Notice

Les informations recueillies dans le questionnaire sont enregistrées dans un fichier informatisé par EFE / CFPJ / ACP / ISM / PYRAMYD (groupe ABILWAYS). Les bases légales du traitement sont le contrat pour gérer votre candidature, votre inscription, assurer le suivi de la formation, l'envoi des certificats et vous permettre d'accéder à toutes les modalités distancielles et aux outils digitaux interactifs, l'obligation légale pour répondre à nos obligations vis-à-vis des instances du ministère du Travail, de l'Emploi et de la Formation professionnelle, l'intérêt légitime pour les études statistiques des répertoires de titres et certifications nationaux.

Les données collectées seront communiquées aux seules personnes en charge de la validation des dossiers de candidature, de la gestion et de la délivrance de la formation.

Elles sont conservées, sur des bases actives, pour la durée nécessaire aux opérations pour lesquelles elles ont été collectées et sont ensuite archivées dans le respect de la législation en vigueur.

Conformément aux dispositions légales, vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement et de limitation du traitement de vos données. Pour des motifs légitimes, en fonction de la base légale de traitement, vous pouvez vous opposer à leur traitement ou retirer votre consentement. Vous pouvez aussi exercer votre droit à la portabilité de vos données.

Pour exercer vos droits ou pour toute question sur le traitement de vos données dans ce dispositif : correctionbdd@abilways.com ou 35 rue du Louvre 75002 Paris.

Pour plus d'informations sur notre [politique de protection des données](#).

Pour plus d'informations sur vos droits, vous pouvez consulter le site cnil.fr.

ABILWAYS

