

PARCOURS CERTIFIANT RESPONSABLE MARKETING

(C20CERTIFMK2)

Dossier à retourner complété à : serviceclient@abilways.com

VOTRE CANDIDATURE

| VOTRE OIVILITÉ | | | | | | |
|---|--|--|--|--|--|--|
| VOTRE CIVILITÉ | 333333 | | | | | |
| Nom : Noi | m de jeune fille* : | | | | | |
| Prénom : Dat | te de naissance*: | | | | | |
| Lieu de naissance* : | | | | | | |
| *Données exigées par l'organisme certificateur | | | | | | |
| VOTRE SITUATION ACTUELLE | | | | | | |
| Salarié ou agent de la fonction publiqueIndépendant ou entrepreneurDemandeur d'emploi ou reconversion | | | | | | |
| Vos coordonnées professionnelles | | | | | | |
| Fonction : | Ancienneté dans la fonction : | □ 0 - 1 an | | | | |
| Entreprise: | | ☐ 1 - 5 ans | | | | |
| Adresse: | | ☐ 5 - 10 ans | | | | |
| Ville : | | ☐ + de 10 ans | | | | |
| Code postal : | | | | | | |
| Email professionnel : | Tél. : | | | | | |
| Vos coordonnées personnelles | | | | | | |
| Adresse: | | | | | | |
| Ville : | | | | | | |
| Code postal : | | | | | | |
| Email personnel : | Tél. : | | | | | |
| VOTRE FORMATION INITIALE | | | | | | |
| Vos diplômes | | | | | | |
| ☐ Aucun diplôme | ☐ DEUG/BTS/DUT/DEUST (niveau 5) | | | | | |
| ☐ Brevet des collèges | | 「/ Maîtrise (niveau 6) | | | | |
| ☐ CAP / BEP (niveau 3) | ☐ Master, diplôme d'études approfondies, | ence / Licence professionnelle / BUT / Maîtrise (niveau 6) aster, diplôme d'études approfondies, diplôme d'études | | | | |
| ☐ BP (bac professionnel) / BAC / BT (bac technologique) / DAEU (Diplôme d'accès aux études universitaires) (niveau 4 | supérieures spécialisées, diplôme d'ing 4) Doctorat (niveau 8) | énieur (niveau 7) | | | | |
| ☐ Autre / Pouvez-vous préciser : | | | | | | |
| Intitulé du dernier dinlôme obtenu : | | | | | | |

| Avez-vous déjà su | uivi d'autres formations dans le doma | aine de la formation | demandée ? 🔲 0 | JI 🗖 NON | | | |
|-------------------|--|----------------------|-----------------|------------------|---------------|--|--|
| Si OUI pouvez-vou | us préciser : | | | | | | |
| | Titre de la formation | | Organisme de fo | rmation | Année | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| VOTRE EXPÉR | RIENCE PROFESSIONNELLE | | | | | | |
| Date | Société | Fonction | exercée | Secteur o | r d'activité | | |
| Dute | Coolete | ronodon | | ocotcui (| | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| VOS MOTIVA | ute annuelle (fourchette approximativ | 6) | | | | | |
| | | | | | | | |
| | pétences que vous souhaitez acquéri ation, le projet professionnel que vous | | | e a court et a m | noyen terme a | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| | | | | | | | |
| Est-ce une format | tion demandée par votre employeur ? | oul 🗆 | INON | | | | |
| VOTRE EINAN | ICEMENT ENVISAGÉ | | | | | | |
| | | | | | | | |
| Plusieurs réponse | es possibles Employeur | □ opco | □ r. | ance Travail | | | |
| ☐ Région | ☐ Association transition pro | ☐ Auto-finar | | anct Havall | | | |

VOS FORMATIONS COMPLÉMENTAIRES

| LA FORMATION | | | | | | | | | |
|--|---|---|---|--|---|---|---|---|--|
| DOMAINES Retrouvez le programme de la formation sur le site https://www.ism.fr/formation/parcours-certifiant-responsable-marketing | VOS ATTENTES 0: Non concerné 1: Pas/peu important 2: Important 3: Très important | | | VOTRE EXPÉRIENCE 0: Aucune 1: À déjà contribué 2: Occasionnelle 3: Régulière | | | | | |
| | 0 | 1 | 2 | 3 | 0 | 1 | 2 | 3 | |
| Module 1 - Analyser son environnement et élaborer sa stratégie marketing (e-learning 7h + présentiel 2 jours) | | | | | | | | | |
| Définir une stratégie marketing en fonction de l'analyse marché et entreprise | | | | | | | | | |
| Réaliser son plan marketing produit | | | | | | | | | |
| Faire son diagnostic marketing | | | | | | | | | |
| Définir un positionnement innovant et différenciant | | | | | | | | | |
| Définir son plan marketing stratégique | | | | | | | | | |
| Module 2 - Concevoir une offre de produits /service compétitive et innovante (présentiel 2 jours) | | | | | | | | | |
| Préparer son plan marketing opérationnel | | | | | | | | | |
| Élaborer un plan marketing opérationnel performant | | | | | | | | | |
| Remplir les enjeux digitaux de sa stratégie marketing multicanal | | | | | | | | | |
| Intégrer du contenu à valeur ajoutée pour renforcer l'efficacité de ses campagnes marketing | | | | | | | | | |
| Module 3 - Déployer et suivre ses actions marketing opérationnelles (présentiel 2 jours) | | | | | | | | | |
| Définir les indicateurs clés adaptés à son activité marketing | | | | | | | | | |
| Construire un tableau de bord pertinent et exploitable pour sa stratégie marketing | | | | | | | | | |
| Exploiter la data visualisation et le storytelling pour convaincre | | | | | | | | | |
| Utiliser les tableaux de bord pour piloter et optimiser ses actions marketing | | | | | | | | | |
| | | | | | | | | | |

LA CERTIFICATION

Certification du bloc 2 - « Élaborer et déployer un plan marketing opérationnel » du Titre RNCP37006 « Responsable de projet marketing communication »*

Dans le cadre d'une problématique rencontrée par une entreprise réelle ou fictive, le candidat doit réaliser un projet professionnel.

Ce travail nécessite un investissement personnel en dehors de la formation.

*delivré par Sciences-U Lille, NSF 320 - Niveau 6. Enregistré au RNCP par arrêté du 24/10/2022.

PARTIE RÉSERVÉE À L'ORGANISME DE FORMATION

BILAN DE POSITIONNEMENT PRÉALABLE Nom du conseiller pédagogique : □ OUI Candidature validée ☐ Avec réserve* Candidature refusée* *MOTIVATIONS ACTION(S) PROPOSÉE(S) POUR LE CANDIDAT **UNIQUEMENT** POUR LES FINANCEMENTS PAR TRANSITIONS PRO ET FRANCE TRAVAIL: **FORMATION** ☐ Initiale ☐ Continue **EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES EN LIEN AVEC LE METIER VISÉ** QUALITÉS / APTITUDES EXISTANTES ET TRANSFÉRABLES PAR RAPPORT AU MÉTIER CIBLE CONNAISSANCES GÉNÉRALES / TRANSVERSES CONNAISSANCES TECHNIQUES / MÉTIER

NOTICE

Les informations recueillies dans le questionnaire sont enregistrées dans un fichier informatisé par EFE / CFPJ / ACP / ISM / PYRAMYD (groupe ABILWAYS). Les bases légales du traitement sont le contrat pour gérer votre candidature, votre inscription, assurer le suivi de la formation, l'envoi des certificats et vous permettre d'accéder à toutes les modalités distancielles et aux outils digitaux interactifs, l'obligation légale pour répondre à nos obligations vis-à-vis des instances du ministère du Travail, de l'Emploi et de la Formation professionnelle, l'intérêt légitime pour les études statistiques des répertoires de titres et certifications nationaux.

Les données collectées seront communiquées aux seules personnes en charge de la validation des dossiers de candidature, de la gestion et de la délivrance de la formation.

Elles sont conservées, sur des bases actives, pour la durée nécessaire aux opérations pour lesquelles elles ont été collectées et sont ensuite archivées dans le respect de la législation en vigueur.

Conformément aux dispositions légales, vous disposez d'un droit d'accès, de rectification, d'effacement et de limitation du traitement de vos données. Pour des motifs légitimes, en fonction de la base légale de traitement, vous pouvez vous opposer à leur traitement ou retirer votre consentement. Vous pouvez aussi exercer votre droit à la portabilité de vos données.

Pour exercer vos droits ou pour toute question sur le traitement de vos données dans ce dispositif : correctionbdd@abilways.com ou 18-24 rue Tiphaine 75015 Paris.

Pour plus d'informations sur notre politique de protection des données.

Pour plus d'informations sur vos droits, vous pouvez consulter le site cnil.fr.











